



Zeton, met vestigingen in Nederland en Canada, is een dynamische, snelgroeiende en innovatieve international. Zeton is gespecialiseerd in het ontwerpen en bouwen van klantspecifieke modulaire pilot plants en kleinschalige productieplants voor (petro)chemische en farmaceutische industrie. Zeton, gehuisvest op de Marssteden in Enschede, is een vooraanstaande speler op de mondiale markt voor turn-key levering van skid mounted procesinstallaties. Kijk voor meer informatie op <http://www.zeton.com>.

Sales Engineer/Manager - Process Plants

Als Sales Manager behartigt u het acquisitietraject d.m.v. initiëren en stimuleren van contacten met en aanvragen door (potentiële) opdrachtgevers alsmede het formuleren, plannen en uitvoeren van de externe communicatie- en marktondersteuning en het uitvoeren van het marketing beleid.

U werkt zelfstandig alsook in teamverband en fungeert daarbij als centrale spil om bij de vaak complexe aanbestedingstrajecten het totaal te overzien.

Werkzaamheden:

- Verkopen van door Zeton ontworpen en gebouwde procesinstallaties
- Uitwerken van innovatieve en technisch/commerciële aanbiedingen en deze presenteren bij de klant.
- Vergroten marktaandeel en naamsbekendheid van Zeton door middel van klantencontacten, bedrijfsbezoeken, presentaties, deelname aan beurzen en symposia, binnen en buiten Europa.
- Analyseren en registreren van klantbehoeften, pro-actief meedenken met klanten en adviseren omtrent strategie van offertetraject.
- Bewaken van het commerciële acquisitietraject en opvolging: prijsstelling, offren, opstellen condities, contractonderhandelingen en contract review.
- Signaleren marktbevingen en -veranderingen, onderzoekt deze voor wat betreft de noodzaak tot aanpassing van productenrange en marketing beleid en adviseert het MT in deze.

Verdere taken:

- Samenwerken en coördineren van sales activiteiten met de zustervestiging in Canada.
- Onderhouden van contacten met agenten; verlenen van ondersteuning bij hun marktbenadering met Zeton producten.

Functie eisen:

- Opleiding HTS+ of Universiteit, bij voorkeur Procestechnologie (chemie, voedingsmiddelen, pharma) met affiniteit voor de commercie.
- Ervaring op een Ingenieursbureau of procestechnisch bedrijf (bijvoorbeeld een bedrijf dat installaties ontwerpt en bouwt).
- Aantal jaren ervaring op het snijvlak van techniek en commercie en betrokken bij de complexe offertetrajecten.



Gewenste ervaring buiten het vaktechnische aspect:

- ISO 9001 ervaring,
- Brede computer ervaring (Office, CRM).
- Beheersing van Engelse en Duitse taal.

Profiel:

- Uitstekende communicatieve vaardigheden
- Overtuigende persoonlijkheid en netwerker
- Inventief en onderzoekende instelling
- Enthousiast positieve houding
- Doorzettingsvermogen en flexibele manier van werken
- Proactief
- Beducht en weloverwogen handelend
- Algemene interesse in (proces) techniek en installatie techniek

Wat bieden wij:

Zeton is een platte organisatie met een prettige werksfeer. Binnen een jong en dynamisch team krijgt u veel vrijheid en is er ruimte voor eigen initiatief en creativiteit. Daarnaast biedt Zeton uitstekende primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden.

Informatie:

Voor meer informatie over deze functie kunt u contact opnemen met de heer Herman Bottenberg, Sales Manager, telefoonnummer 053 428 4100.

Solliciteren:

Zeton B.V.
T.a.v. de heer H. Hofmeijer, P & O Manager
Postbus 9
7500 AA Enschede
E-mail: hennie.hofmeijer@zeton.nl

Zeton B.V.
Telephone +31 (0)53 428 41 00
Fax +31 (0)53 428 41 99
Worldwide Web
<http://www.zeton.com/>
E-mail info@zeton.nl

Office address
Marssteden 206
NL-7547 TD Enschede, The Netherlands
Postal address
P.O. Box 9
NL-7500 AA Enschede, The Netherlands

Bank Account
ABN AMRO BANK N.V. Enschede nr. 47.73.80.050
Trade Register Twente Salland nr. 06054827
IBAN nr. NL86ABNA0477380050
BIC code ABNANL2A
VAT nr. NL.80.66.15.849.B01

